

## interview

# "Les business angels ont levé tous les verrous !"



Mickaël Marseul, co-dirigeant de Myoken, entouré de Michel Vincent, président de LMSI, et de Jean-Michel Blaquières, animateur.

En pleine mutation d'une agence dédiée au web vers des outils encore plus interactifs, la société Myoken a décidé de miser sur les business angels sarthois, Le Mans Sarthe Investissements. Interview de son co-dirigeant Mickaël Marseul.

**Pourquoi avoir décidé de faire appel aux business angels sarthois : quel était votre projet ?**

Créée en 2006 avec mon épouse, la société Myoken tournée vers l'innovation était surtout spécialisée dans la réalisation de sites Internet. Nous avons souhaité réorienter l'objet de la société vers toutes les opportunités apportées par les innovations digitales liées à la réalité augmentée, la réalité virtuelle et tous les nouveaux outils interactifs. Désormais, nous produisons des applications interactives à forte valeur ajoutée, pour divers secteurs, culturel (interfaces interactives à la maison Haribo), événementiel (expériences en

3D), immobilier... Le cœur de notre activité est constitué d'outils d'aide à la vente, comme des catalogues en 3D, de la réalité augmentée sur tablette ou smartphone et des lunettes 3D. Lorsque le client est immergé, voit le produit installé virtuellement, cela crée une émotion forte qui raccourcit le process commercial. Nous souhaitons informer les chefs d'entreprise de tous ces possibles. À cet effet, nous avons déjà recruté un ingénieur car c'était le bon moment pour se lancer sur cette technologie. Mais il fallait agir vite et lever des fonds.

**De quelles aides avez-vous bénéficié ?**

Ce sont les business angels qui ont permis de tout déclencher. Ils ont levé tous les verrous. Nous avons réalisé une levée de fonds de 65 000 euros afin d'opérer cette mue d'une agence de sites Internet à une agence d'interactivité et pouvoir recruter et former des profils spécialisés. Éligibles aux aides de BPI

France, nous avons pu les obtenir et nous allons même bénéficier du Crédit impôt recherche pour trois ans. Grâce à cette aide, nous avons déjà pu créer trois postes supplémentaires. Désormais nous souhaitons trouver les clients et partenaires pour aller sur ce marché.

**Quels sont pour vous les avantages de travailler avec des business angels ?**

Après avoir présenté notre projet à LMSI, nous avons changé d'échelle et surtout de vision. Au près des banques, dès lors que vous avez des investisseurs au capital, le projet prend une autre ampleur. Lorsque je rencontre un problème, je peux bénéficier des conseils avisés des investisseurs qui sont issus de milieux divers : industriel, immobilier, informatique, juridique. Nous profitons de leurs compétences pour transformer notre entreprise, car on n'est jamais suffisamment préparé et il y a des risques à anticiper ! Les opportunités et les problèmes arrivent toujours simultanément, or en six mois nous avons changé de clientèle, de budget et de timing. C'est pourquoi je vois régulièrement les investisseurs.

**Désormais comment voyez-vous l'avenir ?**

Nous visons désormais l'excellence interactive. Pour être crédible sur ce secteur, nous souhaitons porter notre effectif à huit salariés, en recrutant des profils très qualifiés afin de devenir une entreprise spécialisée en produits interactifs haut de gamme pour répondre aux besoins de clients premium. En tant que dirigeant, cela a changé ma manière d'appréhender l'entreprise et ses risques, désormais seul le projet compte.