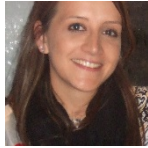


EQUIPE ET ACTIONNARIAT



Diplômé de xxx, Mr Z a travaillé dans xxxxxxxxxxxx
XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX.

Diplômé de bénéficie expérience de le secteur de

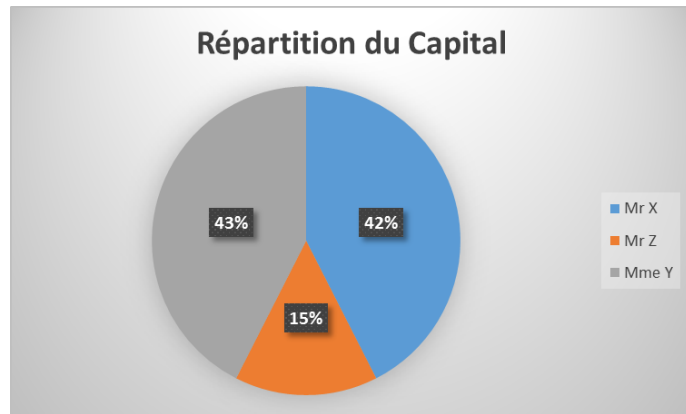


xxx, Mme Y d'une xx ans dans



XXXXXXXXXXXX.

Diplômé de xxx, Mr X apporte son expertise dans le domaine de xxxxxx.
XX.



STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT ET PROJECTIONS

Chiffres clés :

X visites/ jour (+x%/mois)

X inscriptions/jour

Nb de transactions/jour (+x%/mois)

+x% de CA/n-1

Dates clés :

Lancement v

Optimisation

Lancement v

Développement

L'objectif, pour 20xx, est d'arrivé à :

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

en K€	n	n+1	n+2	
CA		250	1050	2840
EBE		-45	650	2200
Résultat net		-50	480	1500

Hypothèse	n	n+1	n+2
prix moyen		40	
Nb de visites	50000	155000	340000
Nb de transactions	46000	220000	390000

STRATEGIE DE LEVEE DE FOND

- Finalisation de la plateforme - 130 K € (mm/aaaa)
- Lancement 120 K € (mm/aaaa)
 - R. humaines 30K€
 - Marketing 60K€
 - BFR 30K€

Pour un total de 250K € soit 15% du capital

Investissement éligible à la réduction
ISF PME/IR